

老党员张润生的七彩人生

刘金英

武强县武强镇南牌村79岁的老党员张润生几十年如一日默默无闻无私奉献，不时时时都积极发挥共产党员的先锋模范作用，而且作为公司党支部书记一直带领全体党员发挥战斗堡垒作用。今年“七一”表彰大会上，他被中共武强县委表彰为优秀共产党员；他任职党支部书记的武强县润旺达卫生洁具制造公司党支部，被中共衡水市委命名为先进基层党组织。

创业为民不顾客
在武强县个体私营企业中，有个40年厂龄的名牌企业——武强县润旺达卫生洁具制造公司。公司领办人张润生早在20世纪80年代就被表彰为“优秀共产党员”和“农民企业家”。进入21世纪，在中国建筑卫生陶瓷协会第七届一次理事会上，作为武强县润旺达卫生洁具制造公司董事长张润生还荣获了“中国卫浴行业风云人物”大奖。同时，他还两届当选衡水市人大代表，连续八届当选武强县人大代表和市人大常委会委员。

光环萦绕，许多人并不知道，张润生为企业发展付出了太多太多。上世纪80年代，武强县有卫生洁具厂家10多个，在激烈的市场竞争中，原材料涨价，市场疲软……一个个下马或倒闭，最后只剩下了他这一家。这时，天津静海来人高薪聘请他去一家企业当技术厂长，可他心里想的是身边的工人：“武强县是国家级贫困县，乡亲们来厂内上班每月挣点工资过日子不容易，如果企业一倒闭就会使几十号人失去挣钱的道儿。”

共产党员的宗旨，激励张润生想的是许多人利益的“大家”。于是，1986年，他以“救活企业为大家”的强烈责任感，以破釜沉舟的精神开始了市场争夺战。他让儿子张博旺在家抓产品质量、抓新产品开发，自己亲自天南海北地去跑产品销售，常常一出去就是十几天或几十天。

就在他外出跑合同期间，父亲病危，那时通讯不发达，老人想见他一面，一直没有联系上，爱人替他埋葬了父亲。当他带着一批卫生洁具产品合同和特意给父亲购买的拐杖风尘仆仆赶回家里时，想不到父亲已经离去了好几天。见此情景，这位倔强的汉子，终于忍不住心中的悲痛，扔下拐杖，跑到父亲坟上，抱头痛哭起来：“爹，儿不孝，对不住您啊……”

就是靠这种抛家舍业的奋力拼搏，张润生的企业挺过来了，而且摊子越发展越大，注册了“武洁”牌的卫生洁具产品，先后被评为河北省著名商标、河北省优质产品、河北省名牌产品。武洁牌卫生洁具还被国家财政部和国家发展改革委列入全

国的“节能产品政府采购清单。”现在，公司发展到了职工160多名，企业越做越大，在武强县脱贫致富中也发挥出越来越多的作用。

敬献爱心为大家
风风雨雨，奋力拼搏，张润生跨入工商业“老板”的行列，但他穿农家服装，上下班骑自行车，住的还是农村的老式民房。他总说：“钱，是靠党的好政策和大家流汗挣来的，哪能都装入我自己的腰包？”

东牌小学，多次进行校舍维修，他都主动捐资。武强镇敬老院的老人们，过年过节一直是张润生的牵挂，无论多忙他都会坚持去看望。1993年，他为县希望工程一次捐款10000元。1996年，为抗洪救灾捐款捐物20000元。2008年四川省汶川地震发生后，他到北京联系业务的路上上车祸刚刚出院不久，手头的钱比较紧张，但他还是十分积极地投入到了抗震救灾当中，毅然捐款18000元，之后他还想到自己的农家院子比较宽绰，于是又到民政局打招呼：“如果四川有向咱们这里转移的灾区孤老，我和老伴能接入家中供养两三位……”

“我是党员，时时都不能忘了党的宗旨，全心全意为人民服务，应该多做善事。”在家中，他带头尊老爱幼，对继母胜似亲娘，以无微不至的爱心敬奉继母享天伦之乐到96岁高寿。在企业，他常常设身处地地为工人着想，青年工人结婚，女工生孩子，或是有个大病小情的，他都给予特殊照顾。看到有的职工子弟考上大学后入学有困难，于是便推出了专项救助制度，每个大学生救助3000元……近十年来，张润生为灾区捐助和残联、助教、帮扶弱势群体等活动捐助的款项就有数百万元。

助人为乐不含糊
对有困难的人拉一把，这已成为张润生多年来的习惯。企业每次招工，他都是对家庭困难的子女给予特殊照顾。职工遇上了意外的“坎儿”，他都像亲人似地给予帮助。上世纪八十年代，在他企业上班的工人韩炳勋病逝后，撒下建强、建博两个年幼的孩子。张润生时常带着钱物去看望这两个孩子，帮他们解决生活和学

习中的困难，督促他们好好上学读书，一直帮助到两个孩子成家立业。弟兄俩每逢提起今天的日子，无不动情地说：“俺们能有今天，多亏了润生大伯。”

对早已离厂的老工人，遇上发愁的事儿，张润生也总是见难相助。武强镇肖庄村79岁的老人张玉昆，20多年前曾在张润生领办的卫生洁具公司上过班，后来年

老了离职回到农村老家。但他从小爱好书法艺术，在劳动和家庭生活之余搞起了咏诗和写书法。老人最大的愿望就是举办个人书法展。张玉昆的这一“书法展”夙愿，被县城的书法爱好者传到张润生的耳朵后，2016年10月，他主动捐出7000元钱支持张玉昆搞书法展览。在墨友们的帮助下，张玉昆把100多幅获奖书法作品进行了装裱，又到武强年画博物馆精心布展。在张润生的热情支持下，张玉昆老人开创了武强县个人到武强年画博物馆举办书法展览的先河。

抗击疫情践初心
2020年初春，新冠肺炎疫情突然爆发，抗击疫情，事关千家万户，更是时刻牵挂着张润生这位老共产党员的心。“国家有难，匹夫有责。危急时刻，我作为一名受党教育多年的老共产党员，更要为党和人民做一点力所能及的事！”除了积极向县城捐款捐物的同时，2月5日上午，他到县委组织部，为支持抗击疫情向党组织缴纳了10000元的特殊党费。

张润生领办民营企业40年来，从来不忘自己的党员身份。在照章纳税的同时，他总能关键时刻挺身而出。长江抗洪、贵州冰雪、汶川地震、玉树地震……每当有地区受灾受难，都少不了他捐钱捐物的身影。在抗击疫情中，他表现得更为突出。化验室、救护车用抽气罩、洗眼器等安全设备是润旺达洁具制造有限公司生产经营的产品之一。2月2日，值大年初九，湖北武汉人员前来购买200套江铃救护车专用抽气罩，张润生当即拍板，按照惯例由客户承担的15000元运费，改为由润旺达洁具制造有限公司负担，聊表对武汉人民的支持和问候。张润生说：“1956年、1963年，咱们这里遭受洪水灾害时，全国支援我们渡过难关，如今全国疫情当前，我们怎么能袖手旁观？疫区需要公司多少产品，我们就立即组织工人生产多少，贵无旁贷。”随后，他根据湖北重灾区对有关产品的需求，号召党员带头上岗，加班，组织职工提前复工复产，及时为灾区提供了一批批“雪中送炭”的专业产品。

为乡村振兴谋发展
张润生带领武强县润旺达卫生洁具公司不断解放思想，抢抓机遇和攻关克难，土车床换成了国内领先的数控加工中心，单一的水嘴产品发展到具有节水、节能特点的系列卫浴产品300多种，产品结构涵盖了卫生洁具、列车水嘴、实验室配件和安全防护设备四大系列，涉及领域包括民用、教育、化工、石化、医疗、制药、电子、冶金、机械等多个领域，变身为一

多个领域的研发、生产、销售一体化的综合性企业。产品畅销国内市场，并有30%的产品出口远销中东、东南亚、欧美等多个国家和地区。

企业不仅在激烈的竞争中创出了自己的品牌，而且凝聚出了实干兴业的时代精神，成为武强县的骨干企业和我国北方卫浴行业的一面旗帜。但是，张润生仍不满足。参加庆祝中国共产党建党百年的系列活动，尤其是荣获优秀共产党员和先进基层党组织的荣誉，使他再也坐不住了。“不能守旧摊”，“不能小富即安”！他在想，如何把企业做大做强，为国家多做新的更大贡献？如何安排更多的人就业，为乡村振兴鼓劲添力？……几次召开党支部会议、全体党员会议和干部职工会议，集思广益，共谋发展的蓝图。恰在这时，新换届的县委县政府领导到武强县润旺达卫生洁具公司调研，在座谈中倾听张润生的心声，在走访车间、设备和人力等方面面的资源条件时看到了该公司存在的发展潜力，通过现场办公，决定支持该公司发展……不几天，便给企业解决了扩建车间的用地问题，这使有胆有识的企业家张润生如虎添翼一般。他以古稀之年的高龄，亲自挂帅出征，紧锣密鼓的抓项目落实。决心投资3600万元，扩建一个现代化的生产车间和科研中心，再安排100个农村劳力在家门口就业。

张润生在企业40多年风雨兼程的发展过程中，积极发挥党员和党组织的坚强作用，不仅克服了研发产品、开拓市场的种种考验，而且经历了市场疲软、原材料涨价、金融危机带来的紧锣密鼓等方方面面的冲击，群策群力，带领公司在逆境中得到了进一步一层的发展。1995年8月5日，在原厂区不能满足发展需求的情况下，离开了地处偏僻、交通不便的旧厂房，搬到了县城黄金地段的新厂区。2011年6月28日，随着公司的壮大，公司又从县城搬迁到了充满发展优势的武强县工业经济开发区。这次扩建，必将给公司带来第三次的飞跃。

“人，要有良心；党员，要有为人民服务的热心。”张润生是这样想的，更是这样做的。一桩桩，一件件，传递着社会主义核心价值观的正能量。在热烈庆祝中国共产党成立100周年之际，年逾古稀的张润生更是不忘初心，高标准整修了党员活动室，组织党员开展一系列的党建活动，决心以党建促进公司阔步发展，让润旺达卫生洁具制造公司成为脱贫致富的龙头，为乡村振兴不断做出新的更大贡献。

藏石爱好者杨广华： 痴迷玩奇石 巧手造盆景



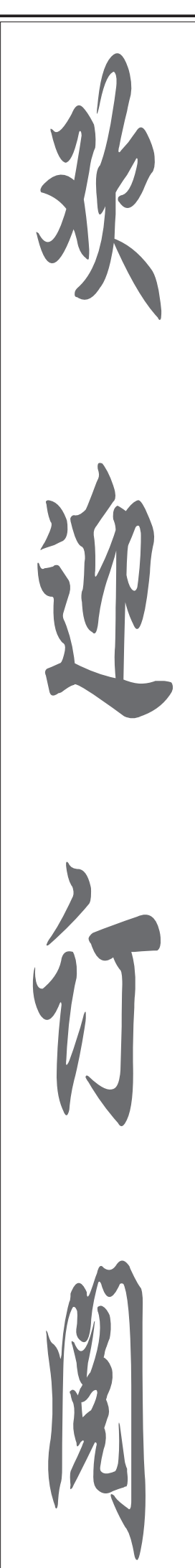
传统的奇石玩法很单调，通常是直接把石头摆放在底座上，我市藏石爱好者杨广华却玩出了新名堂，不管是木头还是各种餐盘、酒瓶，都能为他所用，与奇石搭配，变成有意境、有故事的奇石盆景，让奇石之美发挥得淋漓尽致。

近日，记者走进位于我市桃城区大麻森乡东大屯村的杨广华奇石工作室，被琳琅满目的奇石盆景所吸引。这些盆景有的造型别致，有的意境深邃，有的清秀玲珑，最小的还可放在手心把玩。“别看是创意盆景，仍保留着质朴的自然美，奇石就是点睛之笔。”生活中杨广华不善言谈，唯独说起心爱的奇石盆景时滔滔不绝。

杨广华说，在奇石圈流行一句话，石不在质，有型则灵。他正是依此理念，产生了创作奇石盆景的灵感。“奇石经过亿万年风雨洗礼，靠自然力量锻造而成，形态千奇百怪，耐人寻味。如果搭配上其他装饰，更能锦上添花。”别人眼中的普通石头，在杨广华天马行空的想象空间里件件是珍宝。

杨广华巧借瓷盘、酒瓶、花瓶和石、树、草、苔以及摆件等物品，通过选材、构思、粘贴、栽植、布局，创作出独特精巧、美观雅致的奇石盆景。在他的创作过程中，利用率最高的是树枝。为了营造古色古香的景致，他专程跑到外地，引进了龙爪枣这种树干枝条弯曲盘旋生长的树木，并展开大面积种植，为的是日后让奇石盆景走上产业化道路。

杨广华常常自叹文化底蕴不深，为此，他发奋学习，买来



“这是片让人成长和收获的天地” ——“朝阳”回乡养鸡记 新华社记者 杨帆

从7月末开始，孙朝阳就没有一天闲着，两批共14万只小鸡苗先后进场，打疫苗的事情她不敢懈怠。
1988年出生的孙朝阳，是河北省唐山市丰南区王兰庄镇人。2011年，从河北工业大学电子信息材料专业毕业后，她和男朋友李海彬一同来到江苏一家高新企业从事光伏电池片技术研究工作，二人随后结婚成家。可父母年纪大了，总惦记姑娘离家太远，只干了一年，孙朝阳便盘算着回老家养鸡。

父母养了一辈子鸡，对孙朝阳回乡养鸡并不理解。“肯定想让她在大城市扎根，搞养殖很辛苦，风险还高，不想她走我们的老路。”父亲孙宝刚说，听说朝阳要回来，亲戚朋友议论很多。
2012年下半年，孙朝阳开始专心跟着父母学养鸡。当时，家里有一个占地30亩的鸡场，但管理粗放、设备落后、卫生条件差。几次出门考察，发现专业的养鸡企业已经实现了自动化，孙朝阳被深深触动了。想到自家年年伏天出现死鸡、季节交替疾病难防控的情况，她下定决心建新鸡场。

可想开一条新路，哪有那么简单？
从公司、贷款、征地到建厂房、买设备、购鸡苗，孙朝阳一步步摸索着走，甚至学会了开铲车。随后几年，因为市场行情不好，鸡场盈利困难。为了照看鸡场，她和丈夫住进了鸡场的毛坯房。
“动摇过很多次，海彬在市里上班，非常不理解我的选择，有段时间还闹了矛盾。”孙朝阳



《衡水日报》
530元/年
《衡水晚报》
180元/年
河西站电话：
2034450
开发区站电话：
13323185505
河东站电话：
18803288788



退休后，贾老师的足球课风雨无阻

“快快快！抓紧时间热身！”周五下午放学后，河北省唐山市丰润区唐车小区的足球场内，退休教师贾国喜换上装备，开始带孩子们训练。

贾国喜今年63岁，1977年离开职业足球体系，回到唐山市南厂第一小学成为一名体育教师，一干就是40多年。

2014年，贾国喜开始利用闲暇时间在小区里带孩子学足球。“孩子们运动时间少，身体素质得多开发，没有好身体，什么都干不了。”贾国喜觉得责任很重，有好

事情要做。
隔年春天，贾国喜在小区里一块空地上建起一座长40米、宽20米的笼式五人制足球场，花费近40万元，全是自己出资，免费教学。“家人知道我对足球的感情，都很支持。”他说。

2018年，贾国喜从学校退休，带娃训练。“最多时候贾老师要带30多个孩子，看他太辛苦，我就动员家长们交点学费，每个孩子每月50元。”家长王超说。

“对我而言，贾老师就像父亲一样。”

弟子马志强说。马志强自幼跟随贾国喜学习足球，1987年入选河北省足球队，后进入职业联赛效力。2018年，马志强进入河北省足球队担任教练员。马志强告诉记者，今年2月20日是贾国喜生日，当天他和学生、家长近100人聚在足球场向贾老师表示祝贺，老人热泪盈眶。

近两年，贾国喜带着马志强等几名弟子共同成立了一家足球俱乐部，推广青少年足球运动。“我带孩子们打基础，等三四年级后，选拔出优秀苗子，再让马志强带，

这对孩子们的发展是有好处的。”

在贾国喜的影响下，足球成了一些孩子放不下的爱好，更改变了他们的成长轨迹。近年来，学员王昊越进入中超河北足球俱乐部梯队，蔡奇锟进入中超沧州雄狮足球俱乐部梯队，还有不少学员成为B级、C级教练员。

一年365天，足球场上的贾国喜从无怨言。“足球是我一生的爱好，培养更多会踢球的孩子，是我的梦想。”他说。

（据新华社电）